



## PRESS RELEASE - FOR IMMEDIATE RELEASE

### CMLS Financial Launches ami: The Future of Mortgage Innovation.

**Toronto, February 23, 2021 /PR/ MARKETWIRE** – CMLS Financial has launched [ami](#), an automated online tool that streamlines the mortgage approval process with power, speed and accuracy—the only software of its kind in the Canadian lender market, and the future of mortgage innovation. With ami, approved affiliate mortgage brokers receive unsurpassed precision, immediate deal updates and conditional commitments, all within minutes. With the benefits of time on their side, CMLS 'affiliate mortgage brokers have the ability set new standards of service in the industry and better serve their clients. ami's intelligent software is a virtual assistant, identifying discrepancies in applications, analyzing the best rates to provide the borrower and ensuring that applications meet all the required submission criteria—ami does it all.

“As Canada's Mortgage Company, CMLS Financial is always striving to innovate and introduce new technologies to make the lives of our affiliate brokers easier and give them the tools needed to succeed in a highly competitive market. We believe we have achieved just that with ami, a cutting-edge platform that is going to change the way we work together”, said CMLS Financial's Dan Putnam, Senior Vice President, Business Development, Residential.

Canadian mortgage borrowers are finding it increasingly difficult to navigate their way through the mortgage application process and myriad of product offerings, which is why more are seeking the advice and assistance of mortgage brokers. At the same time, we live in a world of instant gratification, where borrowers want fast answers on their mortgage applications. The combination of expert consultation from mortgage brokers and ami's ability to approve qualified mortgage applications in minutes is a remarkable win for both brokers and their clients. The way of the future is here, today. With ami, CMLS Financial has developed a resource that is about to transform the mortgage industry. [Click here to learn more.](#)

**About CMLS Financial:** [CMLS Financial](#) is one of Canada's largest, independently owned mortgage services companies. Founded in 1974, we are proud to be Canada's Mortgage Company™ for over 40 years. With offices across the country, we provide a wide range of commercial lending services, residential real estate mortgages and institutional services. What differentiates us from other mortgage providers in the industry is our Customer Forward approach. Whether you're a residential homeowner, commercial borrower, institutional investor or funding partner, Customer Forward is our promise to put your needs ahead of our own. Building on our solid foundation of financial strength and experience, we will continue to deliver mortgage solutions for all of our customers.

**Contact:**

Dan Putnam

Senior Vice President, Business Development, Residential

604.488.3897

[dan.putnam@cmls.ca](mailto:dan.putnam@cmls.ca)

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

### La Financière CMLS lance ami: le Futur de l'innovation hypothécaire

**Toronto, 23 février, 2021 /PR/ MARKETWIRE** – La Financière CMLS a lancé [ami](#), un système automatisé en ligne qui améliore le processus d'approbation hypothécaire avec puissance, rapidité, vitesse et précision- le seul système de genre dans le marché des prêteurs hypothécaires Canadien et qui représente, le futur de l'innovation hypothécaire. Avec ami, nos courtiers hypothécaires accrédités vont recevoir avec une précision inégalée, des mises à jour immédiate ainsi que les engagements conditionnels, le tout, en quelques minutes. Avec les économies de temps, nos courtiers hypothécaires accrédités seront en mesure d'établir de nouveaux standards de service dans l'industrie et ainsi, mieux servir leurs clients. Le système d'intelligence hypothécaire ami est un assistant virtuel qui va identifier les divergences dans les applications, analyser les meilleurs taux pour le courtier et de s'assurer que les applications rencontre les critères requis- ami fait tout ceci.

“ A titre d'Entreprise Hypothécaire Canadienne, La Financière CMLS s'efforce constamment d'innover et d'introduire de nouvelles technologie afin de rendre la vie de nos courtiers hypothécaires accrédités plus facile et de leur donner les outils afin d'être concurrentiel dans le marché hautement compétitif. Nous croyons fermement que nous avons atteint cet objectif avec ami, une plate forme fort innovatrice qui va changer la façon dont nous allons travailler ensemble “, à mentionné Dan Putnam, Premier Vice Président, Développement des affaires résidentiel.

Les emprunteurs hypothécaires Canadiens ont de plus en plus de difficulté à se frayer un chemin dans le processus de demande d'hypothèque et une myriade d'offres de produits, c'est pourquoi un plus grand nombre d'entre eux sollicitent l'avis et l'aide de courtiers hypothécaires. En même temps, nous vivons dans un monde de satisfaction instantanée, où les emprunteurs veulent des réponses rapides sur leurs demandes hypothécaires. La combinaison de la consultation d'experts des courtiers hypothécaires et de la capacité d'ami d'approuver des demandes hypothécaires admissibles en quelques minutes est une victoire remarquable pour les courtiers et leurs clients.

La voie de l'avenir est ici, aujourd'hui. Avec ami, la Financière CMLS a développé une ressource qui est sur le point de transformer l'industrie hypothécaire. Pour en apprendre davantage, [veuillez cliquer ici](#).

**À propos de La Financière CMLS :** [La Financière CMLS](#) est l'une des plus importantes sociétés de services hypothécaires indépendantes au Canada. Fondée en 1974, nous sommes fiers d'être la Société canadienne d'hypothèques™ depuis plus de 40 ans. Avec des bureaux partout au pays, nous offrons une vaste gamme de services de prêts commerciaux, d'hypothèques immobilières résidentielles et de services institutionnels. Ce qui nous différencie des autres fournisseurs de prêts hypothécaires de l'industrie, c'est notre approche Le Client d'Abord. Que vous soyez propriétaire résidentiel, emprunteur commercial, investisseur institutionnel ou partenaire financier, Le Client d'Abord est notre promesse de faire passer vos besoins avant les nôtres.

En nous fondant sur nos solides bases de solidité financière et d'expérience, nous continuerons d'offrir des solutions hypothécaires à tous nos clients.

**Contact:**

Dan Putnam

Senior Vice President, Business Development, Residential

604.488.3897

[dan.putnam@cmls.ca](mailto:dan.putnam@cmls.ca)